



Michael Alles - Dipl.-Kaufmann, Unternehmensberater, spez. Einzelhandel, langjähriger Berater der Floristik-Fachgeschäfte

„Unternehmensnachfolge“ - Informationen, Tipps und praktische Übungen

Immer wieder wird in der Geschäftsstelle nachgefragt, wie die Unternehmensnachfolge/der Unternehmensverkauf am besten abgewickelt werden kann. Gerade beim Firmenwert wird es immer schwerer, einen akzeptablen Preis zu bekommen. Eine längerfristige Weichenstellung ist daher unumgänglich, Experten sprechen von rund 2 Jahren Vorlauf.

Es geht nämlich nicht nur um die Abschlussbilanz, sondern auch schon um die Bilanz davor.

- Wie ist diese zu gestalten?
- Was ist mit Mietvertrag, Warenlager, sonstiger Kostenstruktur?
- Sollten „stille Reserven“ aufgedeckt oder frühzeitig aufgelöst werden.

Diese und viele Fragen mehr gilt es zu klären.

Helfen kann dabei dieses Seminar mit dem Unternehmensberater Michael Alles, der erläutert wie anhand

- praktischer Übungen abschließende Firmenwerte mit Substanzwert, Vergangenheits-ertragswert und zukünftiger Ertragswert ermittelt werden.

Ein wichtiges Seminar, welches verhindert, dass evtl. falsche Weichen gestellt werden.