



IHR PLUS: GEMEINSAM
DIE BESTEN BEGEISTERN.
Mit individuellen Lösungen von R+V
Ihre Arbeitgeber-Attraktivität steigern.

Für Ihre Mitarbeiter sind eine gute Alters-, Gesundheits- und Unfallvorsorge wichtig. Für Ihren Betrieb kommt es darauf an, Fachkräfte zu gewinnen, zu binden und fit zu halten. Wir unterstützen Sie dabei – mit individuellen Lösungen, praxisnahen Mehrwerten und einem einfachen Schritt-für-Schritt-Ansatz. Erfahren Sie mehr bei Ihren Ansprechpartnern der R+V Versicherung AG für den FDF NRW Bernd Schaklewski, Tel.: 0211 9380527 und Sebastian Hartmann, Tel.: 0231 9613360 oder auf www.mitarbeiterbindung.ruv.de

R+V
DIE VERSICHERUNG
MIT DEM PLUS.

Ihr Partner für Verbundgruppen,
Verbände und Genossenschaften

G 75 STRÄUSSE & GESTECKE FÜR ANFÄNGER

Termin: Mi, 01. Mai 2019

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Anfänger, Seiten- und Wiedereinsteiger, Azubis

Referentin: Klaus Krielke

Preis: Mitglieder: 159,00 €*

Nichtmitglieder: 229,00 €*

Inhalt: Interessante Beispielsträuße und Gestecke in allen Gestaltungsarten werden Sie inspirieren. Gestalterische und technische Tipps des erfahrenen Referenten führen die Seminarteilnehmer sicher und schnell zu optimalen Ergebnissen. Die Theorie erklärt die stilgerechten Lösungen in Form und Farbe ebenso wie die richtige Auswahl von Blumen und Technik. Ein erfüllter Seminartag mit tollen Lernergebnissen – Sie werden begeistert sein!

G 76 UNTERNEHMENSNACHFOLGE UND BETRIEBSÜBERGABE

Termin: Di, 24.September 2019

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Angestellte und Inhaber

Referent: Michael Alles

Preis: Mitglieder: 159,00 €*

Nichtmitglieder: 229,00 €*

Als Mitglied im Fachverband Deutscher Floristen (FDF) genießen Sie viele Vorteile und Vergünstigungen. Der FDF vertritt die Interessen der Blumenfachgeschäfte und macht sich für sie stark!

Inhalt:

Haben Sie vor, innerhalb der nächsten 2 Jahre Ihren Betrieb zu verkaufen oder zu verpachten? Wollen Sie Ihren Firmenwert errechnen? Gibt es einen Nachfolger oder suchen Sie? Wie sehen die Marktchancen aus? Wie entwickelt sich die Floristik-Branche? Mit fast 30 Jahren Berufserfahrung kann Handelsberater Michael Alles individuelle Antworten geben.

Tipp: Wir bieten auch Tagesseminare als individuelle Inhouse-Schulungen, also vor Ort im eigenen Geschäft, an!
Auskünfte unter Tel.: (0211) 166 53 12

G 77 FLORISTIK FÜR ANFÄNGER – STRÄUSSE & GESTECKE

Termin: Do, 17. Oktober 2019

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Anfänger, Seiten- und Wiedereinsteiger, Azubis

Referentin: Susanne Bauer

Preis: Mitglieder: 159,00 €*

Nichtmitglieder: 229,00 €*

Inhalt: Präparieren von pflanzlichen Werkstoffen für die Verwendung in der Floristik. Erlernen der berufs- und handelsüblichen Straußbindetechniken (Stielführung der pflanzlichen Werksstoffe spiral und parallel). Anfertigung kleinerer verkaufsfähiger Sträuße. Präsentation von einzelnen Blumen. Notwendige Andrähtechniken. Anfertigung kleiner Gestecke für den Verkauf. Richtige Gefäßauswahl für Gestecke. Vorbereitung der Steckbasis und Erlernen der gestalterischen Herstellungs-techniken.



Die Kursgebühren aller Seminare verstehen sich inklusive Material und für die Seminare im FloristPark Gelsenkirchen zusätzlich inklusive Tagungsgetränken und einem kleinen Mittagsimbiss!

G 70 INTENSIVSEMINAR HOCHZEITSFLORISTIK

Termin: Sa, 09. März 2019

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Floristen/innen und gute Azubis

Referentin: Birgit Schütze

Preis: Mitglieder: 189,00 €*

Nichtmitglieder: 259,00 €*

Inhalt: Der Hochzeitstag wird mit Blumendekorationen vom Floristen noch unvergesslicher. Aber die Anforderungen haben sich verändert! Wir gestalten für diesen besonderen Tag zeitgemäße Brautsträuße und Tischdekorationen, mit besonderem Augenmerk auf die Technik. Denn besonders die Hochzeitsfloristik erfordert ein hohes handwerkliches Können, welches für einen erfolgreichen Arbeitsalltag unerlässlich ist. Auch Themen wie Kalkulation, Kundengewinnung und Kundengespräche sind begleitende Inhalte dieses Seminars.

G 71 AUSBILDER MACHEN SICH FIT FÜR DIE ABSCHLUSSPRÜFUNG IHRER AUSZUBILDENDEN

Termin: So, 10. März 2019

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Ausbilder

Referent: Birgit Schütze

Preis: Mitglieder: 159,00 €*

Nichtmitglieder: 229,00 €*

Weitere Informationen unter
www.floristik-nrw.de
oder unter Tel.: (0211) 166 53 12

Inhalt:

Die Abschlussprüfung ist ein Gradmesser für drei Jahre Ausbildung in Ihrem Betrieb! Die betriebliche Vorbereitung der Prüfung ist eine ernstzunehmende Angelegenheit. Sie können im Vorfeld einen entscheidenden Beitrag zum Erfolg Ihres Prüflings leisten. Wir erarbeiten in dem Seminar Methoden, die dem Auszubildenden wirklich helfen und wie Sie Ihren Prüfling am besten unterstützen können. Neben dem Prüfungsablauf und den Prüfungskriterien beschäftigen wir uns auch damit, wie Ängste überwunden werden können.

G 72

WARENEINSATZ OPTIMIEREN UND RICHTIG KALKULIEREN

Termin: Di, 19. März 2019

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Angestellte und Inhaber

Referent: Michael Alles

Preis: Mitglieder: 159,00 €*

Nichtmitglieder: 229,00 €*

Inhalt:

Im Einkauf liegt der Gewinn. Nutzen Sie alle Kalkulationsreserven aus? Wie stark kaufen Sie nach Kalkulationsgesichtspunkten ein? Führen Sie Buch über verdorbene Ware und kalkulieren den Verderb mit ein? Mit fast 30 Jahren Berufserfahrung kann Handelsberater Michael Alles individuell Antworten und Tipps geben. Dieses Seminar bietet die Grundlage für unternehmerischen Erfolg – seien Sie mit dabei und profitieren Sie von den praxisnahen Ergebnissen!

G 73

WORKSHOP HAUTSCHUTZ

Termin: Di, 02. April 2019

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Angestellte und Inhaber

Referentin: Wolfram Köhler

Weitere Seminare auf der Rückseite!

Preis:

Mitglieder: 109,00 €*

Nichtmitglieder: 179,00 €*

Inhalt:

Seit Jahren bewegt sich die Anzahl der Meldungen auf Verdacht einer Berufskrankheit oder einer berufsbedingten Hauterkrankung bei Floristinnen und Floristen leider auf einem hohen Niveau. Prävention und Grundlagenwissen ist deshalb notwendig. In diesem Workshop erfolgt eine Messung des aktuellen Hautzustands (Hautfeuchte, Fettgehalt, Elastizität der Haut) der Teilnehmer. Außerdem erfahren Sie wissenschaftliches zum „Organ Haut“. Abgerundet wird der kurzweilige Workshop durch Einblicke in die gesetzlichen Grundlagen, den Hautschutzplan und die Auswahl und Anwendung von Hautschutzprodukten sowie viele vorbeugende Tipps und Ratschläge, um die Haut sinnvoll und nachhaltig zu pflegen und so die Arbeitskraft zu erhalten!

G 74

VERKAUFEN IST HIP

Termin: So, 28. April 2019

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Angestellte und Inhaber

Referent: Birgit Schütze

Preis: Mitglieder: 159,00 €*

Nichtmitglieder: 229,00 €*

Inhalt:

In der heutigen Zeit verkaufen sich floristische Werkstücke und Produkte nicht mehr von alleine. Erfahren Sie in diesem Seminar, wie Sie die Warenpräsentation, die Beratung von Kunden und den Verkauf gewinnbringender gestalten können. Wie können Sie sich optimal präsentieren und noch erfolgreicher verkaufen? Sie bekommen viele Tipps und Hinweise für eine professionelle Kundenorientierung, die eine Umsatzsteigerung für Ihr Unternehmen bewirkt. Verkaufen ist hip und für ein erfolgreiches Fachgeschäft unerlässlich!

Hiermit melde(n) ich/wir uns verbindlich für die folgenden Seminare an:

Seminar-Nr. Teilnehmer

Seminar-Nr. Teilnehmer

Auftraggeber und Rechnungsanschrift:

Firma

Name Inhaber

Straße

PLZ, Ort

Telefon Fax

E-Mail Homepage

*Mitgliedschaft im FDF besteht: Ja Nein

Datum Unterschrift

Bitte senden Sie Ihre Anmeldung leserlich an:

Gesellschaft zur Förderung

der Floristik mbH im FDF LV NRW e.V.

Hammer Dorfstraße 127

40221 Düsseldorf

oder per Fax: (0211) 166 53 22

oder per E-Mail: info@floristik-nrw.de

Die Lehrgangsbedingungen gelten mit Anmeldung als anerkannt! Diese sind jederzeit unter www.floristik-nrw.de einsehbar oder können angefordert werden. Nach §4/22a Umsatzsteuergesetz sind die Lehrgänge/Seminare steuerbefreit. Veranstalter und Rechnungssteller aller Seminare ist die Gesellschaft zur Förderung der Floristik mbH, Düsseldorf.