

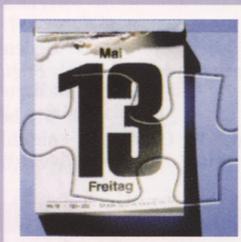
Für FDF-Mitglieder: Vorteilhafte Rahmenverträge/
Gruppentarife mit der R+V-Versicherung

R+V

Versicherung gegen BERUFSUNFÄHIGKEIT

Sie entscheiden...

- ...ob Sie Ihr Einkommen sichern
- ...ob Sie mobil bleiben
- ...ob Sie Spaß am Leben behalten



ALTERSVORSORGE

Sie entscheiden...

- ...über Ihr Einkommen im Alter
- ...über Ihre Unabhängigkeit
- ...über Ihre Flexibilität

KRANKENVERSICHERUNG

Sie entscheiden...

- ...über Ihr Lächeln (Zähne)
- ...über den behandelnden Arzt
- ...über Ihren Komfort im Krankenhaus



UNFALLVERSICHERUNG

Sie entscheiden...

- ...über Ihre weitere Lebensqualität
- ...über den Umbau Ihrer vier Wände
- ...über einen Schutz nach Ihren Wünschen

Wenn Sie sich entscheiden wollen und Fragen haben, rufen Sie uns an
FDF NRW: Tel. 0211-166530.

Wir kennen einen verlässlichen R+V-Mitarbeiter in Ihrer Nähe, der die
verhandelten Vorteile erklärt und gerne Rede und Antwort steht...

Selbstverständlich unverbindlich!

G 77 WARENEINSATZ OPTIMIEREN UND RICHTIG KALKULIEREN

Termin: 27. September 2018

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Angestellte und Inhaber

Referent: Michael Alles

Preis: Mitglieder: 159,00 €* Nichtmitglieder: 229,00 €*

Inhalt: Im Einkauf liegt der Gewinn. Nutzen Sie alle Kalkulationsreserven aus? Wie stark kaufen Sie nach Kalkulationsgesichtspunkten ein? Führen Sie Buch über verdorbene Ware und kalkulieren den Verderb mit ein? Mit fast 30 Jahren Berufserfahrung kann Handelsberater Michael Alles individuell Antworten und Tipps geben. Dieses Seminar bietet die Grundlage für unternehmerischen Erfolg – seien Sie mit dabei und profitieren Sie von den praxisnahen Ergebnissen!

G 78 INTENSIVSEMINAR WEIHNACHTSTRENDS 2018

Termin: 09. Oktober 2018

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Floristen/innen und gute Azubis

Referentin: Eva Rick

Preis: Mitglieder: 189,00 €* Nichtmitglieder: 259,00 €*

Inhalt: Was ist Trend 2018? In diesem Seminar werden Ihnen die aktuellen Design- und Farbtrends für Weihnachten erklärt. Zusätzlich erarbeiten wir gemeinsam zeitgemäße Adventskränze und Alternativen hierfür. Aber auch Geschenkideen sowie Wand- und Türschmuck sollen nicht zu kurz kommen. Machen Sie sich fit!

G 79 WIE VIEL SOCIAL MEDIA BRAUCHT DER FLORIST?

Termin: 11. Oktober 2018

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Angestellte und Inhaber

Referentin: Diana Fütterer, Dr. Birgit Puck

Preis: Mitglieder: 189,00 €* Nichtmitglieder: 259,00 €*

Als Mitglied im Fachverband Deutscher Floristen (FDF) genießen Sie viele Vorteile und Vergünstigungen. Der FDF vertritt die Interessen der Blumenfachgeschäfte und macht sich für sie stark!

Inhalt:

Im Workshop erarbeiten wir die ersten Schritte für die Online-Präsenz Ihres Floristikbetriebes in den sozialen Netzwerken. Sie erfahren, wie Sie Ihre Kunden erreichen, mit Ihnen kommunizieren und Kaufinteresse wecken. Gemeinsam wollen wir online gehen und setzen das erworbene Wissen anhand kleinerer Übungen gleich in die Praxis um. Ob man auf Facebook, XING, Pinterest oder Instagram sein wird, entscheidet Ihr individuelles Unternehmensprofil. Wenn Sie mögen, können Sie Ihr Handy, Laptop oder I-Pad mitbringen (so weit vorhanden) und gerne auch aktuelle digitale Fotos aus Ihrem Betrieb auf USB-Stick. Die Referentinnen arbeiten seit langem im Bereich Social Media für Floristen und bringen als beruflichen Hintergrund fundierte Kenntnisse aus der grünen Branche mit.

Tipp: Wir bieten auch Tagesseminare als individuelle Inhouse-Schulungen, also vor Ort im eigenen Geschäft, an! Auskünfte unter Tel.: (0211) 166 53 12

G 80 FLORISTIK FÜR ANFÄNGER – STRÄUßE & GESTECKE

Termin: 18. Oktober 2018

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Anfänger, Seiten- und Wiedereinsteiger, Azubis

Referentin: Susanne Bauer

Preis: Mitglieder: 159,00 €* Nichtmitglieder: 229,00 €*

Inhalt: Präparieren von pflanzlichen Werkstoffen für die Verwendung in der Floristik. Erlernen der berufs- und handelsüblichen Straußbindetechniken (Stielführung der pflanzlichen Werkstoffe spiral und parallel). Anfertigung kleinerer verkaufsfähiger Sträuße. Präsentation von einzelnen Blumen. Notwendige Andrahttechniken. Anfertigung kleiner Gestecke für den Verkauf. Richtige Gefäßauswahl für Gestecke. Vorbereitung der Steckbasis und Erlernen der gestalterischen Herstellungstechniken.



Gelsenkirchen
Tagesseminare
2018 Gelsenkirchen
Gelsenkirchen
Gelsenkirchen

Die Kursgebühren aller Seminare verstehen sich inklusive Material und für die Seminare im FloristPark Gelsenkirchen zusätzlich inklusive Tagungsgetränken und einem kleinen Mittagsimbiss!

G 70 AUSBILDER MACHEN SICH FIT FÜR DIE ABSCHLUSSPRÜFUNG

Termin: 03. März 2018

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Ausbilder

Referentin: Birgit Schütze

Preis: Mitglieder: 159,00 €* Nichtmitglieder: 229,00 €*

Inhalt: Die Abschlussprüfung ist ein Gradmesser für drei Jahre Ausbildung in Ihrem Betrieb! Die betriebliche Vorbereitung der Prüfung ist eine ernstzunehmende Angelegenheit. Sie können im Vorfeld einen entscheidenden Beitrag zum Erfolg Ihres Prüflings leisten. Wir erarbeiten in dem Seminar Methoden, die dem Auszubildenden wirklich helfen und wie Sie Ihren Prüfling am besten unterstützen können. Neben dem Prüfungsablauf und den Prüfungskriterien beschäftigen wir uns auch damit, wie Ängste überwunden werden können.

G 71 WORKSHOP HAUTSCHUTZ

Termin: 06. März 2018

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Angestellte und Inhaber

Referent: Wolfram Köhler

Preis: Mitglieder: 109,00 €* Nichtmitglieder: 179,00 €*

Inhalt: Seit Jahren bewegt sich die Anzahl der Meldungen auf Verdacht einer Berufskrankheit oder einer berufsbedingten Hauterkrankung bei Floristinnen und Floristen leider auf einem hohen Niveau. Prävention und Grundlagenwissen ist deshalb notwendig. In diesem Workshop erfolgt eine Messung des aktuellen Hautzustands (Hautfeuchte, Fettgehalt, Elastizität der Haut) der Teilnehmer. Außerdem erfahren Sie wissenswertes zum „Organ Haut“. Abgerundet wird der kurzweilige Workshop durch Einblicke in die gesetzlichen Grundlagen, den Hautschutzplan und die Auswahl und Anwendung von Hautschutzprodukten - sowie viele vorbeugende Tipps und Ratschläge, um die Haut sinnvoll und nachhaltig zu schützen und zu pflegen.

G 72 UNTERNEHMENSNACHFOLGE UND BETRIEBSÜBERGABE

Termin: 08. März 2018

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Inhaber und Führungskräfte

Referent: Michael Alles

Preis: Mitglieder: 159,00 €* Nichtmitglieder: 229,00 €*

Inhalt: Haben Sie vor, innerhalb der nächsten 2 Jahre Ihren Betrieb zu verkaufen oder zu verpachten? Wollen Sie Ihren Firmenwert errechnen? Gibt es einen Nachfolger oder suchen Sie? Wie sehen die Marktchancen aus? Wie entwickelt sich die Floristik-Branche? Mit fast 30 Jahren Berufserfahrung kann Handelsberater Michael Alles individuelle Antworten geben.

G 73 INTENSIVSEMINAR HOCHZEITSFLORISTIK

Termin: 20. März 2018

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Floristen/innen und gute Azubis

Referentin: Eva Rick

Preis: Mitglieder: 189,00 €* Nichtmitglieder: 259,00 €*

Inhalt: Der Hochzeitstag wird mit Blumendekorationen von Floristen noch unvergesslicher. Aber die Anforderungen haben sich verändert! Wir gestalten für diesen besonderen Tag zeitgemäße Brautsträuße und Tischdekorationen, mit besonderem Augenmerk auf die Technik. Denn besonders die Hochzeitsfloristik erfordert ein hohes handwerkliches Können, welches für einen erfolgreichen Arbeitstag unerlässlich ist. Auch Themen wie Kalkulation, Kundengewinnung und Kundengespräche sind begleitende Inhalte dieses Seminars.

G 74 STRÄUBE & GESTECKE FÜR ANFÄNGER

Termin: 02. Mai 2018

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Anfänger, Seiten- und Wiedereinsteiger, Azubis

Referent: Klaus Krielke

Preis: Mitglieder: 159,00 €* Nichtmitglieder: 229,00 €*

Inhalt: Interessante Beispielsträuße und Gestecke in allen Gestaltungsarten werden Sie inspirieren. Gestalterische und technische Tipps des erfahrenen Referenten führen die Seminarteilnehmer sicher und schnell zu optimalen Ergebnissen. Die Theorie erklärt die stilgerechten Lösungen in Form und Farbe ebenso wie die richtige Auswahl von Blumen und Technik. Ein erfüllter Seminartag mit tollen Lernergebnissen – Sie werden begeistert sein!

G 75 SICH SELBST UND PRODUKTE GEWINNBRINGEND PRÄSENTIEREN

Termin: 10. Juni 2018

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Angestellte und Inhaber

Referentin: Birgit Schütze

Preis: Mitglieder: 159,00 €* Nichtmitglieder: 229,00 €*

Inhalt: Präsentieren heißt Verkaufen! Sie erhalten viele Tipps und Ratschläge, Ihre Produktpräsentation und Ihr persönliches Auftreten so zu gestalten, dass die Kunden zum Kaufen motiviert werden. Nutzen Sie die Chance, Ihren Verkaufserfolg zu steigern und setzen Sie sich und Ihre Produkte in Szene.

G 76 VERKAUFEN MACHT SPASS

Termin: 24. September 2018

Ort: FloristPark Gelsenkirchen

Zielgruppe: Angestellte und Inhaber

Referentin: Birgit Schütze

Preis: Mitglieder: 159,00 €* Nichtmitglieder: 229,00 €*

Inhalt: Wie können Sie noch erfolgreicher verkaufen? In diesem Seminar erfahren Sie neben Grundwissen für den Verkauf auch viele Tipps zu Kaufmotiven, Kundenorientierung, Gesprächsführung und Zusatzverkäufen. Sie haben auch die Möglichkeit, den Umgang mit „anspruchsvollen Kunden“ zu thematisieren, um sich in Zukunft anders zu verhalten und sich nicht mehr zu ärgern. Verkaufen macht Spaß, wenn man weiß, wie!

Hiermit melde(n) ich/wir uns verbindlich für die folgenden Seminare an:

Seminar-Nr. Teilnehmer

Seminar-Nr. Teilnehmer

Auftraggeber und Rechnungsanschrift:

Firma

Name Inhaber

Straße

PLZ, Ort

Telefon

Fax

E-Mail

Homepage

*Mitgliedschaft im FDF besteht Ja Nein

Datum

Unterschrift

Bitte senden Sie Ihre Anmeldung leserlich an:

Gesellschaft zur Förderung
der Floristik mbH im FDF LV NRW e.V.
Hammer Dorfstraße 127
40221 Düsseldorf
oder per Fax: (0211) 166 53 22
oder per E-Mail: info@floristik-nrw.de

Die Lehrgangsbedingungen gelten mit Anmeldung als anerkannt! Diese sind jederzeit unter www.floristik-nrw.de einsehbar oder können angefordert werden. Nach §4/22a Umsatzsteuergesetz sind die Lehrgänge/Seminare steuerbefreit. Veranstalter und Rechnungssteller aller Seminare ist die Gesellschaft zur Förderung der Floristik mbH, Düsseldorf.

Weitere Informationen unter
www.floristik-nrw.de
oder unter Tel.: (0211) 166 53 12

Weitere Seminare auf der Rückseite!